

WIR ERWARTEN DICH!

# KOMM INS M/TEAM

## BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D)

Standort: Bremen // Vollzeit // ab sofort



### ARBEITEN IM M/TEAM

Die MERENTIS GmbH ist der Partner für Digitalisierung von Unternehmensprozessen; wir planen und realisieren die Optimierung der alltäglichen Geschäftsprozesse unserer Kunden durch effektive und digitale Lösungen. Wir haben stets das Ziel vor Augen, schon heute Lösungen für die Herausforderungen von morgen zu entwickeln. Daher sind wir immer auf der Suche nach innovativen Technologien und Visionen, welche die Unternehmensprozesse unserer Kunden intelligent und nachhaltig optimieren. Wir sind davon überzeugt, dass zukunftsprägende Ideen losgelöst von klassischen Denkweisen und traditionellen Vorgehensmodellen entstehen. Deswegen öffnen wir Freiräume für kreative Ideen und fördern „thinking outside the box“.

### DEINE AUFGABEN

- Als **Visionär:in** entwickelst du mit Weitblick neue Geschäftsfelder und gestaltest unsere unternehmerische Zukunft maßgeblich mit.
- Als **Vertriebstalents** und **Netzwerker:in** gewinnst du neue Kontakte und Partner für unsere Projekt- und Produktideen. Dieses Netzwerk baust du kontinuierlich aus und vertiefst Beziehungen zu unseren Ansprechpartnern.
- Als **Entrepreneur:in** setzt du dieses Talent für uns ein, entwickelst eigene Ideen und transportierst diese sowohl ins Team als auch auf den Markt. Ebenso bringst du diesen Skill für unsere Kunden ein und entwickelst mit Ihnen gemeinsam neue Wege und Projekte. Diese Projekte wirst du als Manager:in zum Erfolg führen.
- In deiner Funktion als **Schnittstelle** vereinigen sich bei dir technischer und betriebswirtschaftlicher Input. Du bist in der Lage zwischen beiden Feldern zu agieren und deren Interessen im Sinne des Unternehmens zu vereinen.

### DEIN PROFIL

- Du hast mehrjährige Erfahrung als Business Development Manager, Projektmanager für strategische Projekte oder Vertriebler mit strategischer Verantwortung (beispielsweise Key Account) oder einer vergleichbaren Tätigkeit im IT-Sektor. Diese Erfahrung wurde idealerweise sowohl im Projekt- als auch im Vertriebsumfeld erworben.
- Du bist durchsetzungsstark, ausdauernd, bringst aber auch diplomatische Fähigkeiten und Menschenkenntnis mit, um zwischen unterschiedlichen Interessenfeldern vermitteln zu können.
- Du besitzt unternehmerisches Talent und kannst deine Begeisterung für die Projekte und Produkte gut zu Kunden transportieren.
- Du besitzt sehr gute kommunikative Fähigkeiten in deutscher und englischer Sprache

### UNSER ANGEBOT

Unsere Unternehmenskultur ist unser höchstes Gut. Sie zeichnet sich durch flache Hierarchien und eine offene Kommunikation sowie einem sozialen Miteinander aus. Eine freundschaftliche Arbeitsatmosphäre, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Projekte sowie ein Team, welches Dir mit Rat und Tat zur Seite steht, warten auf dich. Wir bieten Mitgliedschaften bei Qualitrain, die Option auf mobiles Arbeiten und Bike Leasing an. Du hast Interesse, in einem motivierten Team zu arbeiten und findest dich in unserer Beschreibung wieder? Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Sende diese bitte im PDF-Format mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerben-im@merentis.com](mailto:bewerben-im@merentis.com).

**Startklar?**

BEWIRB DICH JETZT:

[bewerben-im@merentis.com](mailto:bewerben-im@merentis.com)

MERENTIS GmbH | Kurfürstenallee 130 | 28211 Bremen